

Бизнес-план

Таблица № 1

Выделяемые ресурсы и мероприятия для достижения прогнозируемых показателей по Программе) по Лоту № ____

№ п/п	Наименование показателя	Планируемое значение	Описание планируемых мероприятий (что? где? когда?)
1.	Календарный план реализации мероприятий		
2.	Ожидаемая страховая премия по лоту (в руб./год),		
	в том числе		
2.1.	- за 2017 год		
	- за 2018 год		
3.	Выделяемые на эти цели организационные и материальные ресурсы:		
3.1.	Специализированное подразделение/сотрудник в филиале и ЦО СК		
3.2.	Офис продаж/представительство		
3.3.	Агенты по ИФЛ		
3.4.	Партнеры (наименование и количество точек продаж)		
3.5.	Договор с ЕРЦ/МФЦ/Ресурсоснабжающей организацией по использованию ЕПД (единого платежного документа ЖКУ)		
3.6.	Рекламный и маркетинговый бюджет		
3.7.	Программы обучения продавцов и методическая поддержка продаж (тренеры, периодичность и количество часов обучения)		
4.	Специальная материальная и моральная мотивация продавцов		

Таблица № 2
Информация о подразделениях /представительствах СО на
территориях страхования (по Лотам)

№ п.п.	Полное наименование филиала/агентства /дополнительного офиса/точки продаж	Юридический/ фактический адрес, место нахождения	Электронная почта, телефоны	Руководитель (Ф.И.О)	Количество Агентов	Количество Специалистов

должность уполномоченного лица

Ф.И.О. уполномоченного лица

дата

подпись уполномоченного лица

М.П.